

# Geduld zahlt sich aus! Suzuki belohnt geduldige Neubesteller und Leasing

### Spreewaldanzeiger:

Hallo Falko, die Autoindustrie steht vor Herausforderungen. Immer weniger Ware wird zur Verfügung gestellt. Die Kosten und Wartezeiten steigen und somit auch die Autopreise. Viele Händler und Hersteller geben Ihren Kunden keine Rabatte mehr. Was macht Suzuki?

### Falko Mücke:

Hallo. Suzuki geht einen anderen Weg. Man möchte seine Kunden nicht verprellen. So bedankt sich Suzuki bei geduldigen Kunden mit einer „Wartepremie“. Wer neu bestellt und eine gewisse Wartezeit in Kauf nimmt, erhält je nach Modell beim Leasing zusätzlich 1000€ bis 3000€ Rabatt. Bei Barkauf oder Finanzierung werden 500€ bis 1000€ gutgeschrieben.



Beim Vitara gibt es zum Beispiel **3000€ Leasingprämie plus 800€ Eintauschprämie.**



Damit kann man interessante Leasingraten darstellen für ein tolles, sehr zuverlässiges und sparsames Auto mit sehr guten Sicherheitsstandards!

### Spreewaldanzeiger:

Warum fördert Suzuki das Leasing

noch mehr als Barzahler oder Finanzierer?

### Falko Mücke:



Wir glauben, dass der Leasinganteil stark steigen wird. Viele Kunden wollen sich nicht für die nächsten Jahre festlegen, aber trotzdem ein aktuelles, modernes, sparsames Auto fahren, welches aktuellen Sicherheitsstandards entspricht, um sich und die Familie zu schützen. Nach der Leasingzeit in vielleicht 3 oder 4 Jahren hat sich der Markt sicher so weit entwickelt, dass Elektroautos bezahlbar und alltagstauglich sind, mit einer dann ausreichend vorhandenen Ladeinfrastruktur.

### Spreewaldanzeiger:

Von Leasing und den Leasingraten muss man den Kunden aber erst einmal überzeugen oder?

### Falko Mücke:

Das stimmt. Wer einen älteren Gebrauchten hat, weiß, dass bei diesem schon mal die Bremse und die Reifen fällig sind, aber auch andere Reparaturkosten anfallen. In der Regel sind auch der Verbrauch und die Kfz-Steuern höher. Bei den Sicherheits-Assistenz- und Komfortsystemen halten ältere Fahrzeuge mit heutigen Standards nicht mehr mit.



6 Jahre Garantie geben Produktsicherheit. Karosserieschäden werden in der Regel durch die Vollkasko reguliert. Unterm Strich ist ein Leasingauto im Unterhalt oft nicht teuer und man ist immer auf dem neuesten Stand der Sicherheit und Technik.

### Spreewaldanzeiger:

Was gibt es beim Leasing zu beachten? Welche Leasingarten gibt es? Muss der Kunde das Auto nach dem Leasing abgeben?

### Falko Mücke:

Ja und Nein. Entscheidet sich der Kunde für ein so genanntes Restwertleasing, bekommt er nach der Leasingzeit das Auto zu diesem von Anfang an gemeinsam festgelegten Restwert angeboten bzw. kann es weiterfinanzieren oder kaufen. Wer ein neues Auto fahren möchte, gibt den Leasingwagen ab und nimmt ein neues schickes und modernes Auto mit. Die andere Variante ist das Kilometerleasing. Dabei wird eine festgelegte Monatsmiete für die gewählte Laufzeit gezahlt. Das Auto wird danach abgegeben. Für einen Restwert hält der Kunde seinen Kopf nicht hin, das Risiko liegt dann beim Händler. Zur Ratenkalkulation einigt man sich auf eine Gesamtkilometerleistung. Mehr oder Minderkilometer werden dann nach der Zeit verrechnet.



### Spreewaldanzeiger:

Wie wird das Auto nach der Leasingzeit bewertet?

### Falko Mücke:

Ganz normal und fair wird es bewertet, wenn er das Auto wie beim Restwertleasing nicht behält. Normale Gebrauchsspuren sind eben Gebrauchsspuren. Über

Mängel oder fällige Wartungen muss man sich einigen. Sollte eine Einigung einmal nicht möglich sein, kann ein Sachverständiger der Dekra hinzugezogen werden, welcher dann objektiv eventuell berechnete Mängel aufzeigt. Da wir sehr viel Wert auf Kundenzufriedenheit legen, wird es immer einen gemeinsamen Weg mit unseren Kunden geben.

### Spreewaldanzeiger:

So hört sich Leasing interessant und fair an. Da glauben auch wir an mehr Interessenten. Gibt es eigentlich die erwähnte Eintauschprämie nur beim Vitara?

### Falko Mücke:

Nein. Suzuki hat mit dem neuen S-Cross nicht nur ein tolles Auto gebracht, sondern wirbt auch hier mit einer **Top-Eintauschprämie.**



Der Kunde gibt seinen Gebrauchten, der mindestens 6 Monate auf ihn zugelassen ist, in Zahlung. Dann werden



auf den Wert des „Alten“ angerechnet oder beim Neuen abgezogen. Das geht bei Barzahlung, Finanzierung und auch Leasing. Finanzierung bei uns, natürlich ab 1,99% effektivem Jahreszins, auch ohne Anzahlung!

### Spreewaldanzeiger:

Mit diesem Feuerwerk an Aktionen wünschen wir Ihnen viel Erfolg.

### Falko Mücke:

Danke, das wünsche ich Ihnen auch.

Kraftstoffverbrauch l/100km nach dem neuen sehr realitätsnahen WLTP - Prüfverfahren	innerstädtisch (langsam)	Stadttran (mittel)	Landstraße (schnell)	Autobahn (sehr schnell)	kombiniert	kombin. CO <sub>2</sub> -Ausstoß g/km	KFZ-Steuer /Jahr	Effizienzklasse für WLTP von der Bundesregierung noch nicht festgelegt
Vitara Comfort	6,0	4,8	4,7	6,1	5,4	121	81	
Vitara Comfort (+) Allrad	6,6	5,4	5,1	6,5	5,9	132	105	
Vitara Comfort Automatik	4,7	4,7	4,8	6,4	5,3	121	83	
Vitara Comfort+ Automatik Allrad	5,9	5,4	5,0	6,8	5,8	132	107	
S-Cross 1,4 Comfort	6,0	4,7	4,7	6,0	5,3	120	79	
S-Cross 1,4 Comfort Automatik	7,0	5,4	4,9	6,4	5,8	131	103	
S-Cross 1,4 Comfort Allrad	6,7	5,3	5,2	6,4	5,8	132	105	
S-Cross 1,4 Comfort+ Allrad	6,7	5,3	5,2	6,4	5,8	132	105	
S-Cross 1,4 Comfort+ Allrad Autom.	7,5	5,8	5,2	6,6	6,1	139	122	